

50 ANS D'INTELLIGENCE COLLECTIVE POUR UNE SUPPLY CHAIN DURABLE

Les solutions digitales au service de mes opérations de transport



France Supply Chain

30 juin 2022



France Supply Chain s'interdit d'entrer dans toute discussion, activité ou démarche, qui pourrait, de sa part ou de celle de ses membres et participants, enfreindre les lois de la concurrence.

A titre d'exemple, les membres de l'association (administrateurs, adhérents et salariés) ne doivent pas débattre, communiquer ou échanger d'informations commerciales confidentielles, y compris des informations non publiques sur les prix, la stratégie marketing et publicitaire, les coûts et les revenus, les conditions commerciales, les contrats avec les prestataires, dont les stratégies d'achats, les contrats d'approvisionnement, les programmes commerciaux et de distribution. Cela s'applique non seulement aux réunions officielles mais aussi aux discussions informelles avant, pendant et après les réunions.

Cette disposition s'applique également à tous les participants aux réunions des groupes de travail organisées par FSC et elle est rappelée à chaque réunion d'ouverture d'un nouveau groupe de travail.

Tout participant estimant que des propos, de quelque nature que ce soit, tenus en séance, contrevenant aux règles déontologiques ci-dessus exposées, interpelle immédiatement l'assemblée afin qu'il soit mis fin au trouble, et sera en droit d'exiger de l'assemblée qu'elle prenne les sanctions adéquates pour faire cesser le trouble. A ce titre, un tel incident sera soumis, au conseil d'administration.

CONFIDENTIALITÉ

France Supply Chain s'interdit d'entrer dans toute discussion, activité ou démarche, qui pourrait, de sa part ou de celle de ses membres et participants, enfreindre les lois de la concurrence.

A titre d'exemple, les membres de l'association (administrateurs, adhérents et salariés) ne doivent pas débattre, communiquer ou échanger d'informations commerciales confidentielles, y compris des informations non publiques sur les prix, la stratégie marketing et publicitaire, les coûts et les revenus, les conditions commerciales, les contrats avec les prestataires, dont les stratégies d'achats, les contrats d'approvisionnement, les programmes commerciaux et de distribution. Cela s'applique non seulement aux réunions officielles mais aussi aux discussions informelles avant, pendant et après les réunions.

Cette disposition s'applique également à tous les participants aux réunions des groupes de travail organisées par FSC et elle est rappelée à chaque réunion d'ouverture d'un nouveau groupe de travail.

Tout participant estimant que des propos, de quelque nature que ce soit, tenus en séance, contrevenant aux règles déontologiques ci-dessus exposées, interpelle immédiatement l'assemblée afin qu'il soit mis fin au trouble, et sera en droit d'exiger de l'assemblée qu'elle prenne les sanctions adéquates pour faire cesser le trouble. A ce titre, un tel incident sera soumis, au conseil d'administration.

Pour changer le monde, la Supply Chain de demain ...

NOS 5 CONVICTIONS

#Client

Saura **mettre l'expérience client** (écoute, empathie, usage) **au cœur des opérations**

#Résilience

Sera **plus résiliente, sachant anticiper les risques et gérer les crises.**

#Collaboration

Sera **vecteur de création de valeur** sur l'ensemble de la chaîne (multi parties prenantes, internes et externes).

#Talents

Saura mieux **recruter, améliorer l'attractivité et les nouvelles compétences** dans le métier

#ImpactPositif

Sera au cœur de **stratégies d'impact environnemental et sociétal.**

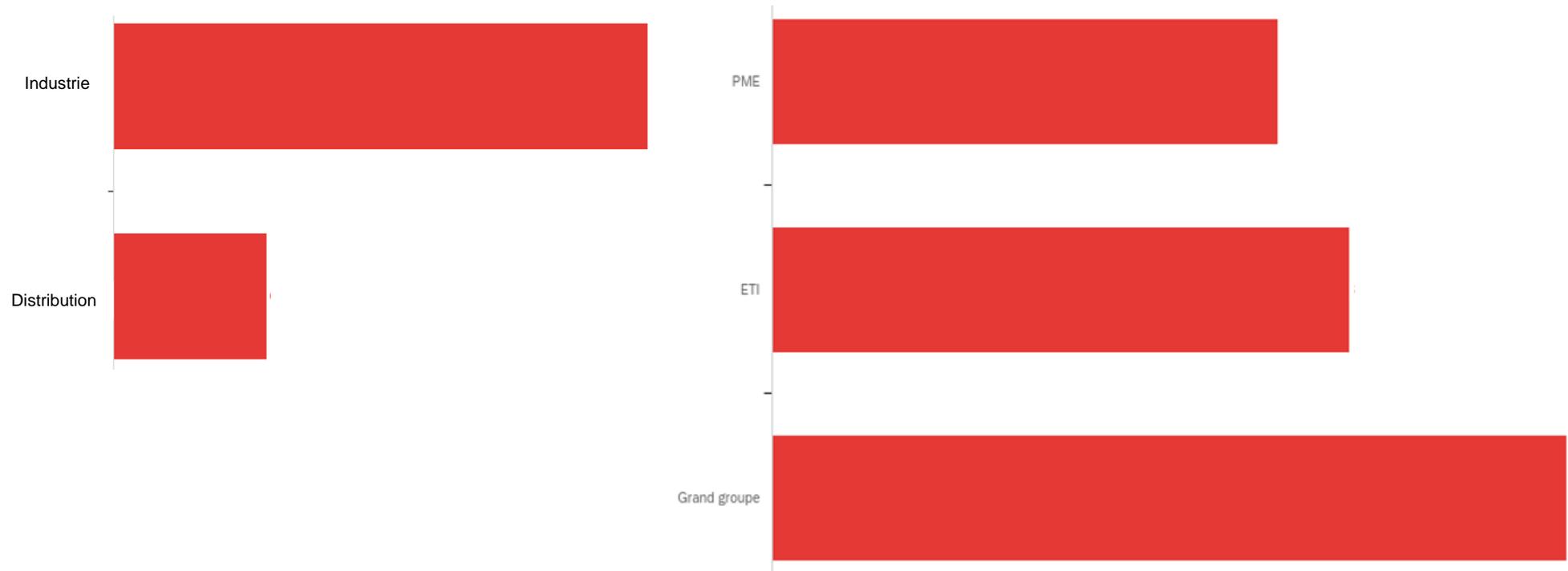
Les solutions digitales au service de mes opérations de transport

Digitalisation du transport chez les chargeurs :

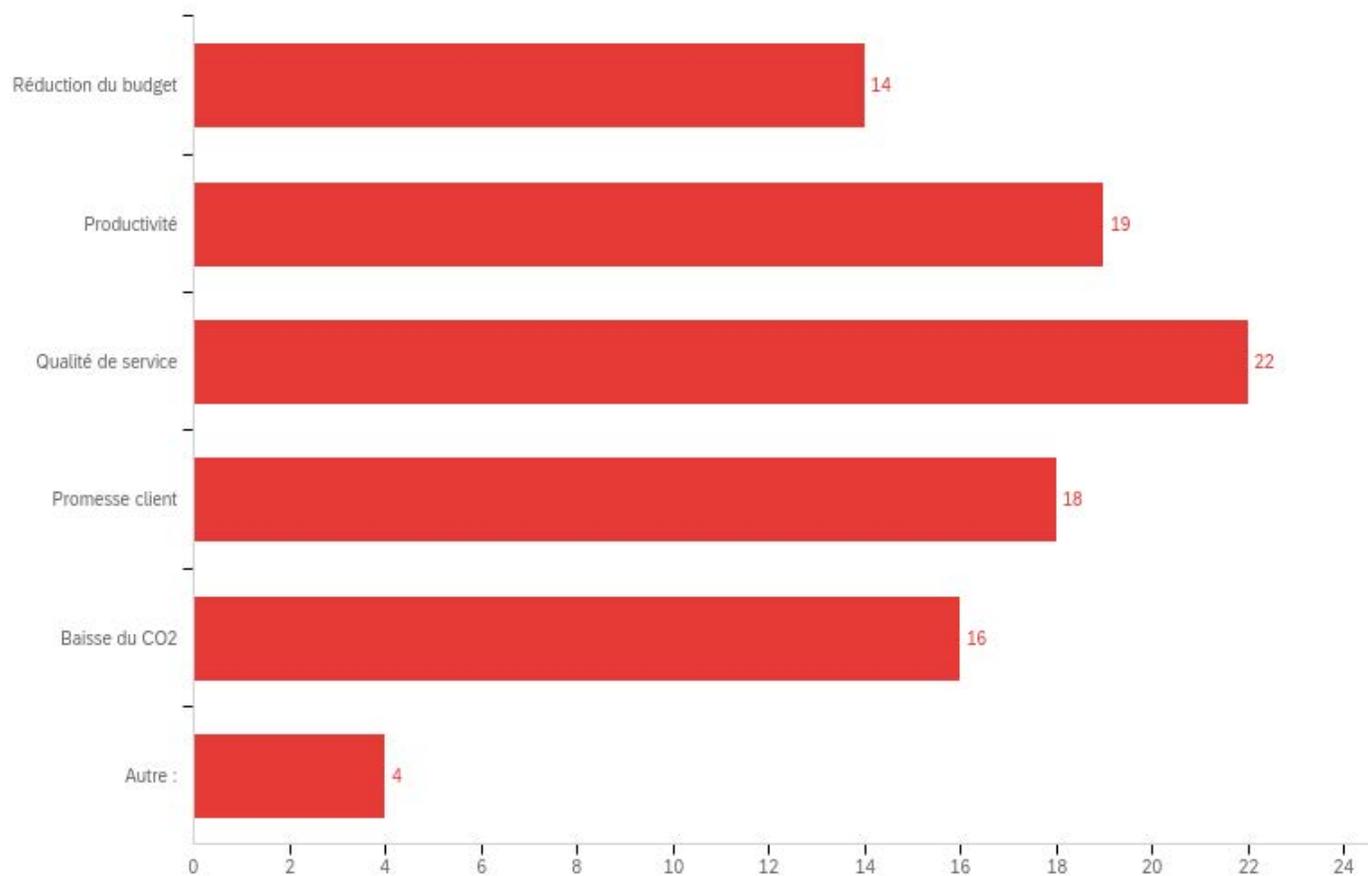
- Des attentes fortes mais une maturité faible
- Un éclairage sur les solutions disponibles :
 - Radar des offres disponibles en France
- Des retours d'expérience : Lesieur et Nexans
 - Comment aborder cette transformation digitale
 - Quels gains attendre

Transport : Des attentes fortes mais une maturité faible

Sondage réalisé auprès de 139 entreprises :



Transport : des attentes fortes envers les solutions digitales

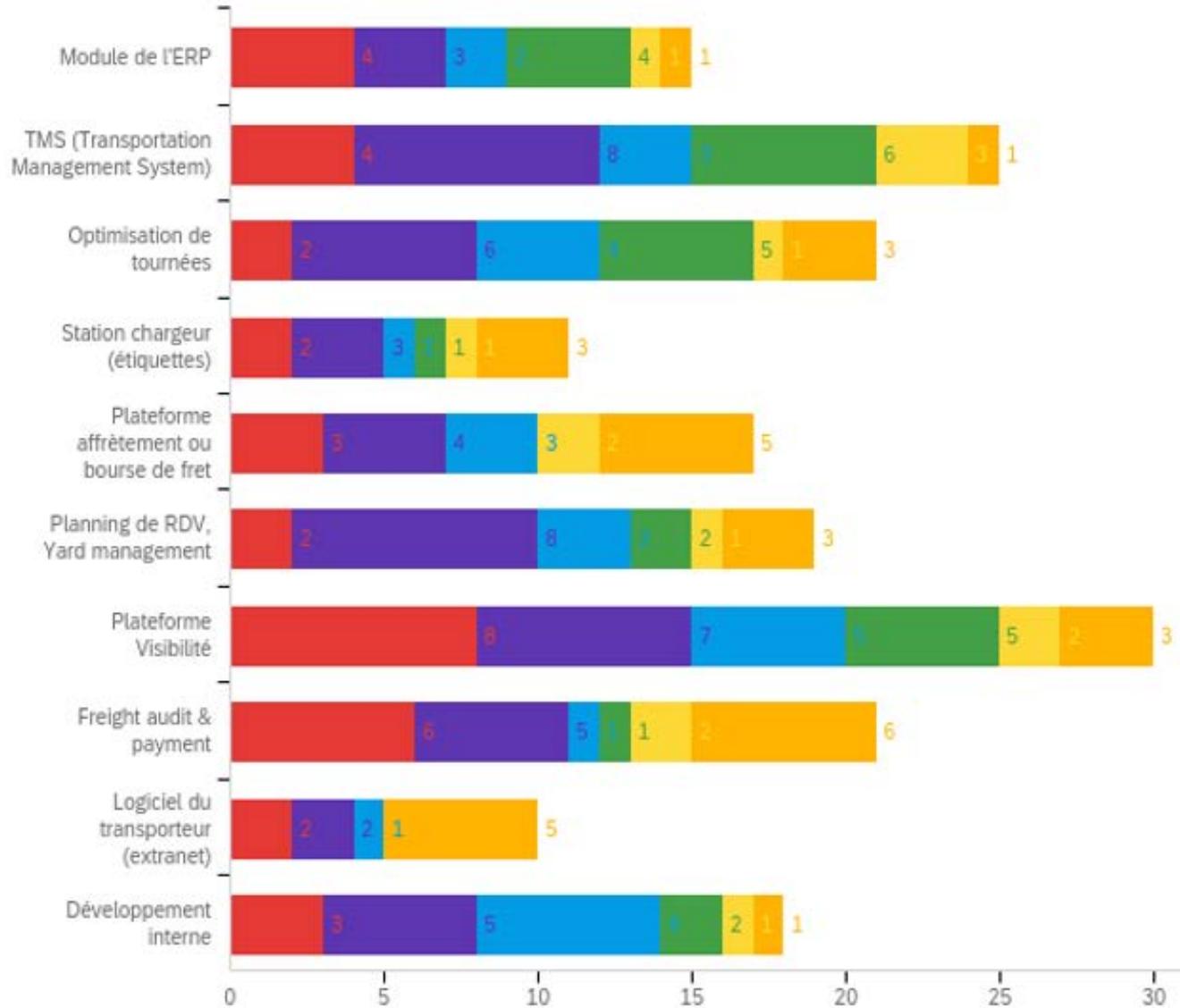


←
←
2 .Efficacité opérationnelle & économique

←
←
1. Service aux clients

←
3. Impact environnement

Transport : des attentes fortes, mais des freins à l'adoption de solutions digitales



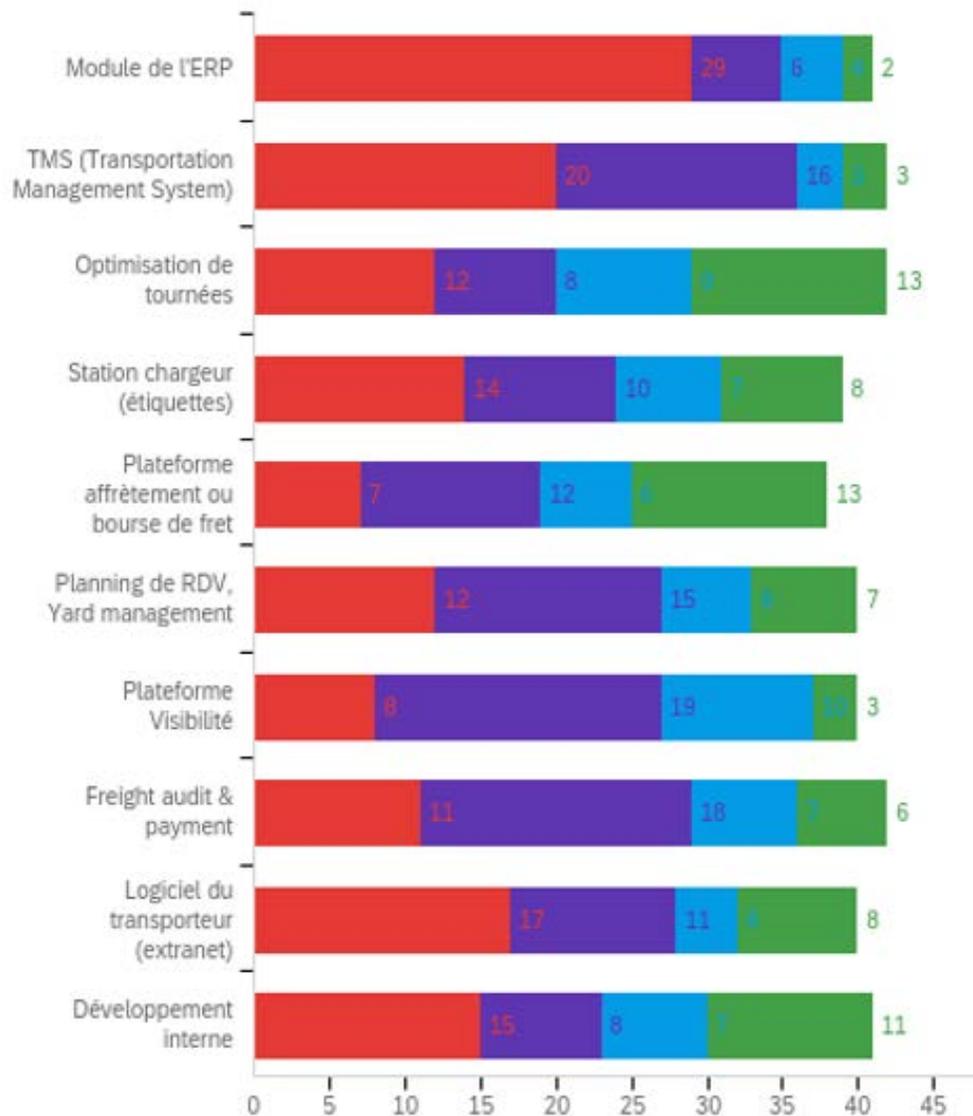
1. Manque de connaissance

2. ROI non démontré

3. Perception de complexité

- Manque de connaissance
- Coût, ROI non démontré
- Complexité
- Manque de disponibilité
- Pas d'intérêt de la DG
- Autre

Transport : des attentes fortes, mais des solutions digitales encore peu diffusées



**Chargeurs :
Un taux d'usage
de 15 à 40%**

■ une ou des solutions sont utilisées activement
■ une ou des solutions sont connues mais pas encore utilisées
■ type de solution inconnu
■ Non applicable

Un éclairage sur les solutions disponibles

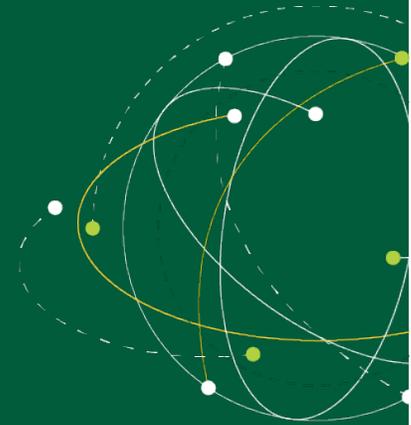
Des solutions pour l'ensemble du process transport

- **Pilotage** complet des opérations de transport
 - Planification, affrètement, tracing, tarifs et coûts
- Process spécifiques :
 - **Optimisation** des moyens dédiés
 - Livraison **e-commerce**
 - Gestion des **RDV** transporteurs : complet et lots
- Échanges avec les transporteurs :
 - Cotation et **recherche** de prestataire
 - **Suivi** en temps réel

Un éclairage sur les solutions disponibles

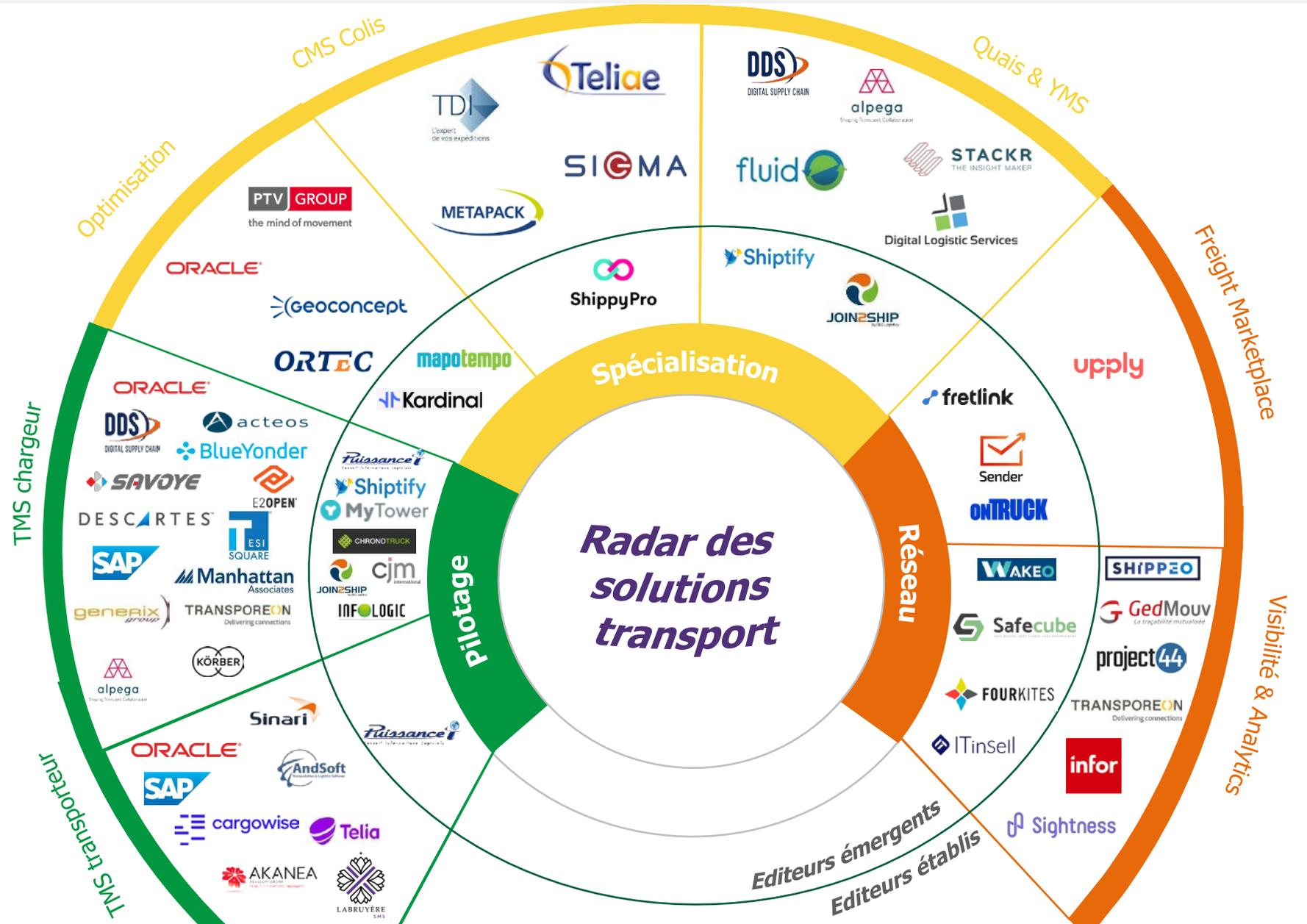
Les solutions digitales disponibles pour les chargeurs

- **Pilotage des opérations de transport :**
 - TMS et plateformes collaboratives
- **Spécialisation :**
 - Optimisation de tournées
 - Carrier management (CMS) colis
 - Planning de quais et Yard management (YMS)
- **Réseau :**
 - Freight marketplace
 - Visibilité



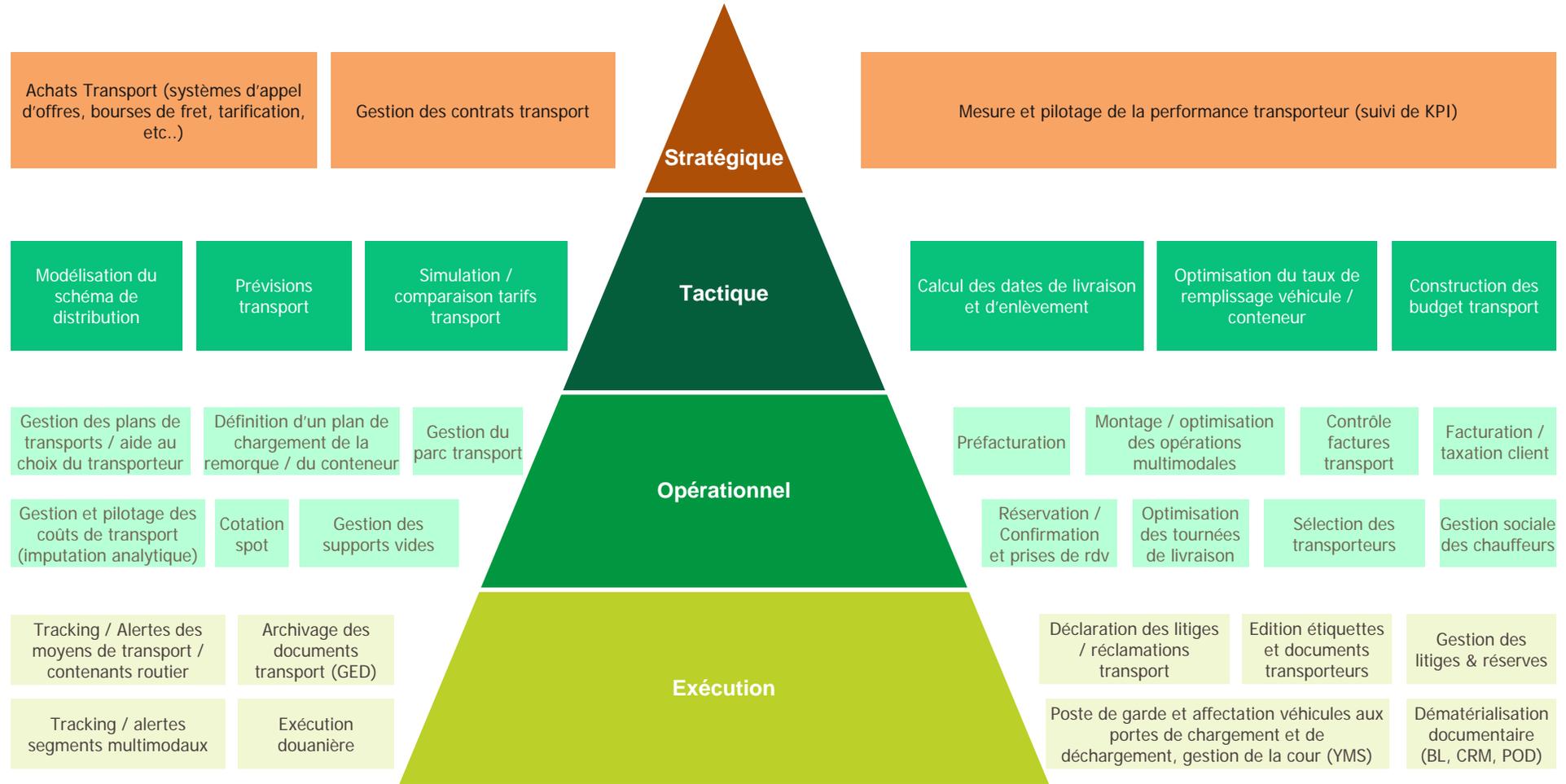
Radar des solutions transport

LAB DIGITAL & TECHNOLOGIES

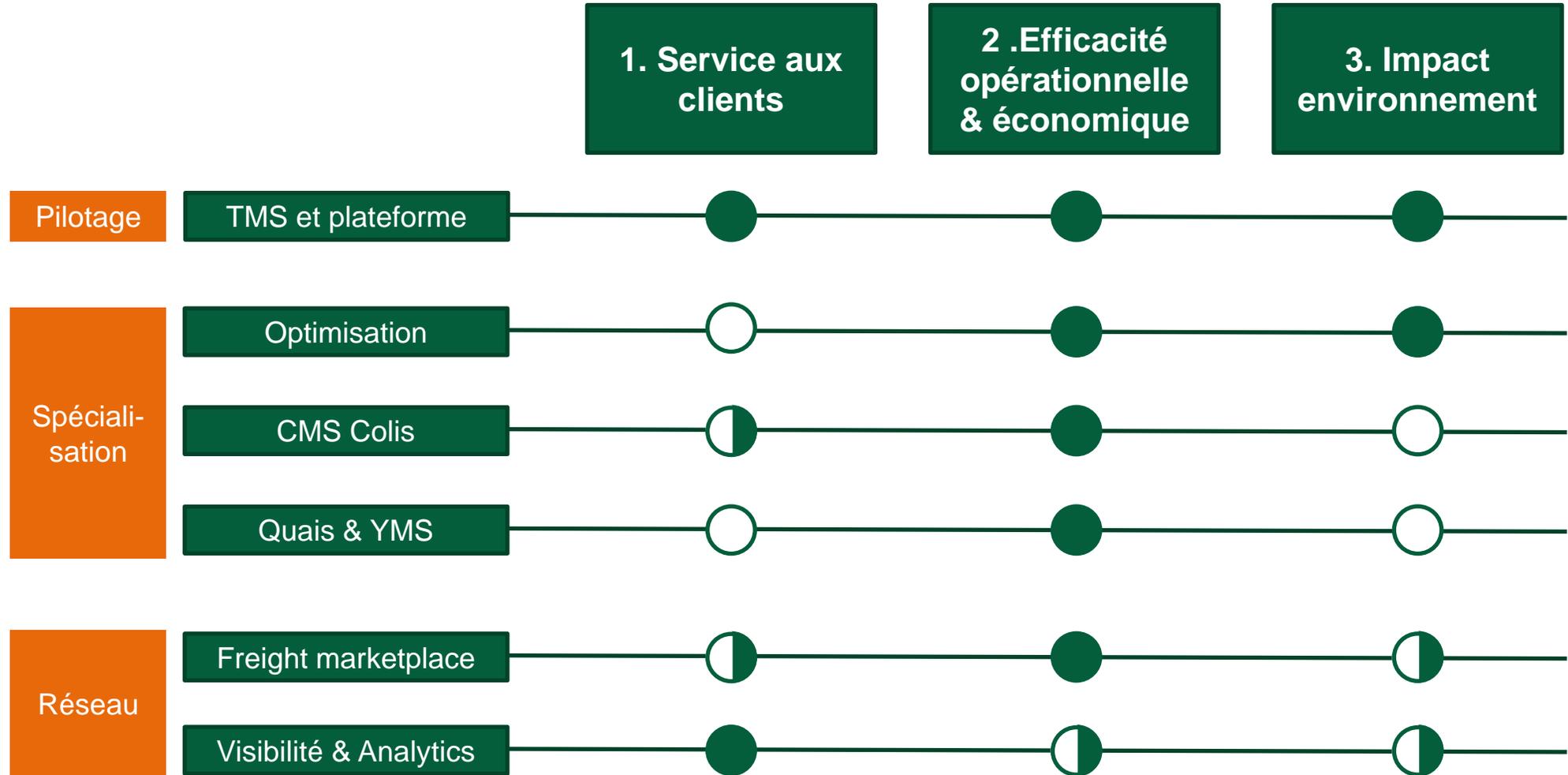


Des solutions pour tous les niveaux du process

LAB DIGITAL & TECHNOLOGIES



Quelles solutions pour quels bénéfices attendus?



Retour d'expérience



- ❖ LESIEUR: le leader des huiles en France
- ❖ Nos produits: Huiles et condiments

Avril << Nous agissons pour Servir la Terre. >>
#ServirLaTerre

<p>ALIMENTATION HUMAINE</p>	<p>EXPERTISES POUR LE MONDE AGRICOLE</p>	<p>ÉNERGIES RENOUVELABLES</p>	<p>CHIMIE RENOUVELABLE</p>
-----------------------------	--	-------------------------------	----------------------------



Retour d'expérience

- ❖ Le GROUPE **Avril** et **Lesieur** ont choisi le TMS Oracle Transportation Management
- ❖ OTM est également utilisé par **Saipol** GROUPE **Avril** **oleon** a natural chemistry
- ❖ Utilisation depuis 2019, couverture de l'ensemble de nos flux Lesieur

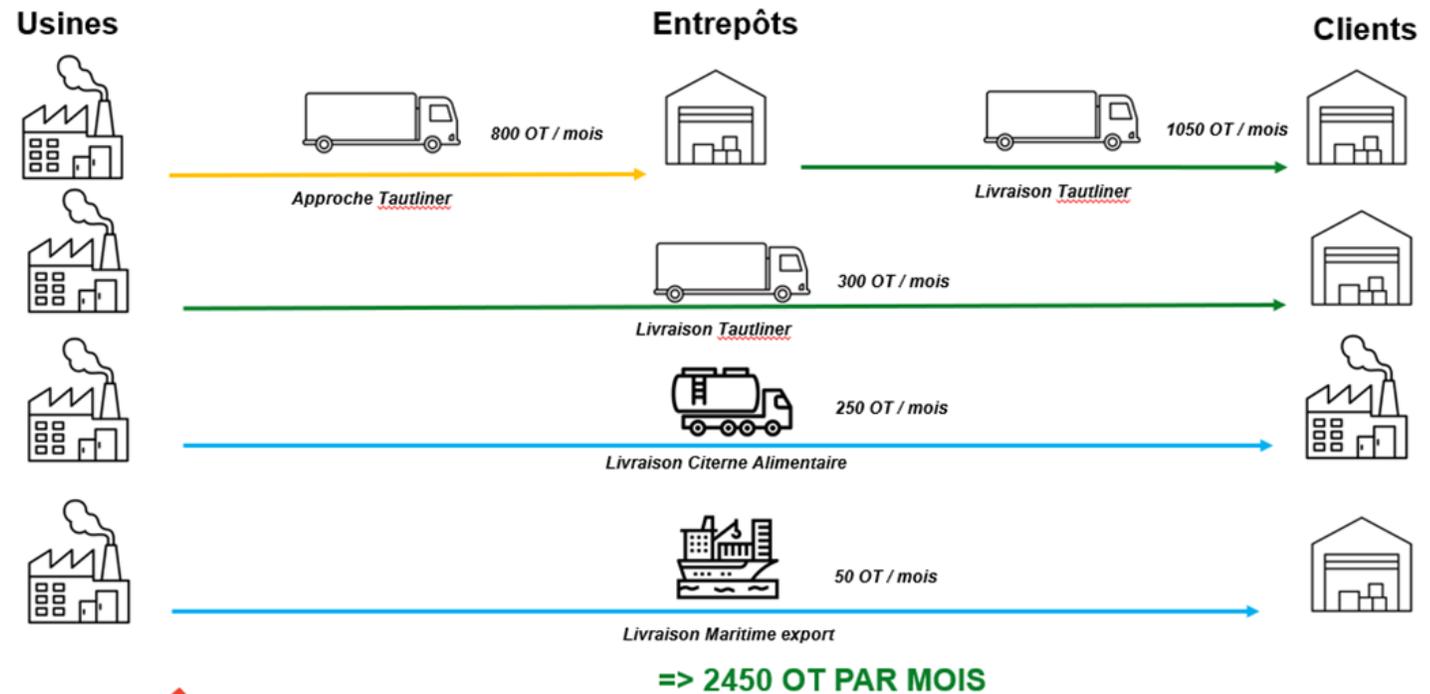


DIAGRAMME DE FONCTIONNEMENT OPÉRATIONNEL



- ❖ **Gestion opérationnelle:**
 - ❖ envoi automatisé aux transporteurs
 - ❖ 95 % de réponses positives aux OT
 - ❖ gestion des rdv : pour les transporteurs et les entrepôts
 - ❖ outil de recherche de solutions spot
- ❖ **Préfacturation:**
 - ❖ Application simple des tarifs avec % gasoil
 - ❖ Routine d'échanges avec les transporteurs

=> Outil coopératif chargeur, transporteurs, entrepôts

Enjeux / Succès

Amélioration
gestion
opérationnelle

Process intégrés
de la planification
à la
préfacturation

Optimisation des
taches des
équipes

**Amélioration de
notre suivi**

KPI
Opérationnels
(qualité,
ponctualité,
remplissage...)

KPI Financiers

KPI Carbone
pour FRET21



**Facteurs de
succès**

Gestion du
changement

Formation des
équipes

Formation des
transporteurs

Prise en compte
des contraintes
opérationnelles

Prochaine étape

Plateforme de
connexion avec
nos transporteurs
(tracking,
récupération
documents)



Retour d'expérience

Nexans in everyday life



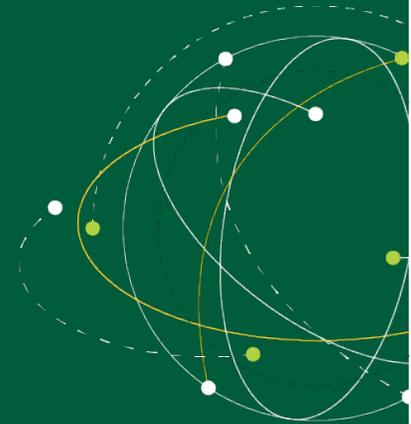
Nexans a choisi le TMS DDS Shipper pour optimiser ses transports en Europe

Le Projet

- Pour la distribution de câbles aux clients
- Gestion centralisée de 11 sites Français, 2 en Belgique, 1 en Espagne et bientôt 1 en Suisse (usines ou centres logistiques) avec différentes organisations ou modes de gestions.
- Réduction et maîtrise du nombre de transporteurs par type de flux et par zone géographique, avec harmonisation des structures tarifaires.
- Optimisation des synergies multi-sites pour favoriser la consolidation en amont et en aval.
- Permettre l'automatisation totale ou partielle des fonctions de contrôle de gestion, de performance, de solutions de tracking / tracing.
- Collaboration axée sur les flux de fournisseurs.

Avantages

- Commandes de transport traitées dans les deux heures
- Affrètement automatisé
- Réduction des coûts de transport
- Amélioration de la qualité de service
- Réduction et sécurisations des transporteurs
- Gestions et utilisations des données grâce aux connections transporteurs



CARBON NEUTRALITY BY 2030

We care for the planet,
for our children and for planet resources.

Les solutions digitales pour réduire les émissions de CO2



Expéditions finalisées



DDS
Data KPI for
Nexans BI

Données d'entrée

- Lieux de départ et d'arrivée (transferts, ports gares...)
- Mode de transport
- Poids,
- Détails du véhicule

Calcul des données

- Type de véhicule, carburant, classe d'émission par pays...
- Mode de transport
- Cartographie du transport

Analyse des données

- Résultats stockés avec l'expédition. Également disponible pour les KPI (par flux, par expéditeur, par destinataire, par période...)
- Coût des émissions de tCo2e